



tp.interfax.ru

Минимизация риска несоответствия трансфертных цен рыночному уровню

ОПЫТ «РУСАГРО»



Группа компаний «Русагро» – крупнейший агрохолдинг России. По версии ряда инвестиционных банков – одна из самых прибыльных и быстрорастущих компаний мира в потребительском сегменте в СНГ. Во всех бизнес-направлениях «Русагро» активно внедряет современные мировые технологии как с точки зрения оборудования, так и с точки зрения управленческих практик



Профессионал в области информации, создатель IT-сервисов для управления рисками



профессиональное решение для обоснования цен и налогового планирования сделок. Разработано Группой «Интерфакс».

Помогает компаниям управлять налоговыми рисками на всех этапах контролируемых сделок – от планирования до подготовки документации

Система «АСТРА» стала единым инструментом анализа и обоснования цен для холдинга «Русагро»

Отклонение трансфертной цены от рыночной в сделках между взаимозависимыми лицами может привести к штрафам и доначислениям. Планирование ценообразования и использование специализированного сервиса позволяют обосновать цены сделок и минимизировать налоговые риски

ПРАКТИКА ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ

Процесс управления ценами сделок между взаимозависимыми лицами в компании «Русагро» осуществляется в два этапа:

- до совершения сделки проводится анализ отрасли – определяется рыночный интервал рентабельности и, в соответствии с ним, устанавливается цена
- по итогам проведения сделки цена повторно проверяется на соответствие рыночному уровню.

ЗАДАЧА

Несколько лет назад холдинг «Русагро» решил оптимизировать трудоемкий процесс управления ценами контролируемых сделок

Для поиска сопоставимых компаний и расчета интервалов рентабельности «Русагро» были необходимы:

- доступ к финансовой информации всех компаний на российском рынке
- инструмент для обработки данной информации, соответствующий всем критериям раздела V.1 НК РФ

«Русагро» является одной из самых прогрессивных компаний в части управления налоговыми рисками. Мы активно взаимодействуем, разрабатываем методики обоснования цен и помогаем коллегам внедрять самые современные подходы трансфертного ценообразования

Директор по развитию бизнеса,
руководитель проекта «АСТРА» – АО «Интерфакс»
Артем Перегудов

РЕШЕНИЕ

Главными аргументами при выборе холдингом «Русагро» системы «АСТРА» стали:

- автоматический поиск сопоставимых компаний и расчет интервалов рентабельности
- наличие в системе «исторических срезов»
- соответствие «АСТРА» норм законодательства РФ и подходам, применяемым ФНС России

Результаты внедрения «АСТРА» в бизнес- процессы холдинга:

- существенная экономия времени на проведение экономического исследования по видам деятельности
- контроль за ценами в сделках, которые совершались в разные моменты времени
- минимизация налоговых рисков, связанных с трансфертными ценами

Для нас система «АСТРА» – один из достоверных источников информации для решения вопросов ценообразования

Методолог трансфертного ценообразования
ООО «ГК «Русагро»
Вера Рокотянская

Использование АСТРА на двух ключевых этапах работы – **формирование трансфертных цен в планируемых сделках и контрольная проверка цен на предмет соответствия рыночному уровню** в уже совершившихся, позволяет **минимизировать налоговые риски**